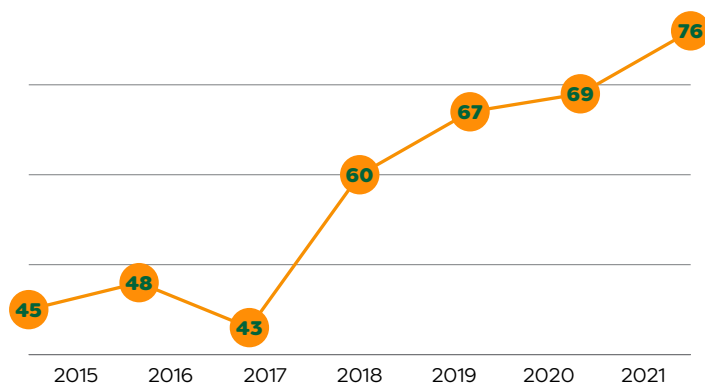


Cette année, nous comptabilisons 76 éleveurs au sein de la Section Angora, dont 16 nouveaux adhérents depuis début 2021.

La filière angora voit arriver beaucoup de nouveaux éleveurs avec une belle motivation pour le suivi génétique des troupeaux.

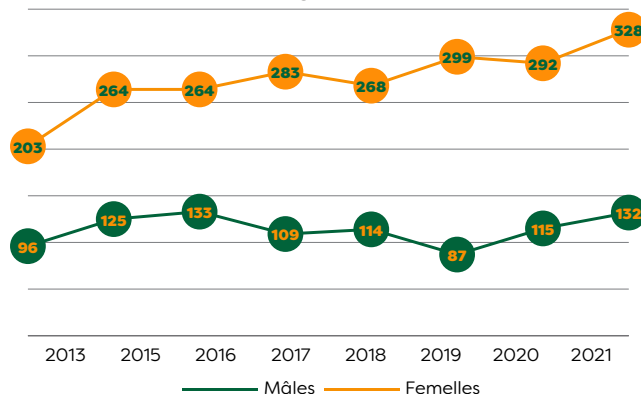
66 élevages ont été visités durant la tournée de pointage cette année. 2021 était aussi l'année des visites techniques pour nos éleveurs ayant choisi le suivi Angor'Tech, et les nouveaux inscrits en suivi Record. Ces visites sont l'occasion de faire un point technique sur l'élevage, de se mettre à jour sur les volontés des éleveurs et sur un éventuel changement de forfait. Elles sont toujours appréciées des éleveurs et permettent d'avoir un suivi régulier avec ces derniers. Il est bon de rappeler que même les éleveurs ayant choisi une de ces deux offres peuvent appeler le technicien en cas de besoin, et ce, tout au long de l'année. Des visites supplémentaires, de diagnostic, peuvent être mises en place si besoin et sont facturées en supplément de l'adhésion.

Évolution du nombre d'éleveurs entre 2015 et 2021 (+31) :



BILAN DE LA TOURNÉE DE POINTAGE

Nombre de pointages réalisés depuis 2013



-  12 élevages n'ont pas eu de mises bas en 2019.
-  1 élevage est reporté en 2022 car l'éleveur n'a pas fait parvenir les échantillons.
-  6 élevages sont en programme Record.
-  5 élevages sont en Angor'Tech.

Dans le même temps, 11 élevages ont démissionné (dont un départ en retraite et trois cessations d'activité).

Le maître mot de notre travail sera de nous assurer de la continuité des troupeaux cédés suite à un arrêt d'activité.

RÉPARTITION DES EFFECTIFS PAR CLASSE D'ÂGE :

CATEGORIES	2021	2020
MÂLES 18 MOIS	74	60
FEMELLES 18 MOIS	306	292
MÂLES 2 ANS ET +	58	55
FEMELLES 2 ANS ET +	22	22

Cette année, il y a donc plus de jeunes animaux qui ont été pointés.

La hausse du nombre de mâles âgés pointés s'explique par le deuxième pointage des mâles 2018 suite au biais sur les fibres indésirables.



Cette année, 460 animaux ont été pointés.



6 mâles pointés chez les nouveaux adhérents, 2 de 2018 et 4 de 2020.



44 femelles pointées chez les nouveaux adhérents dont 11 femelles de 2019.

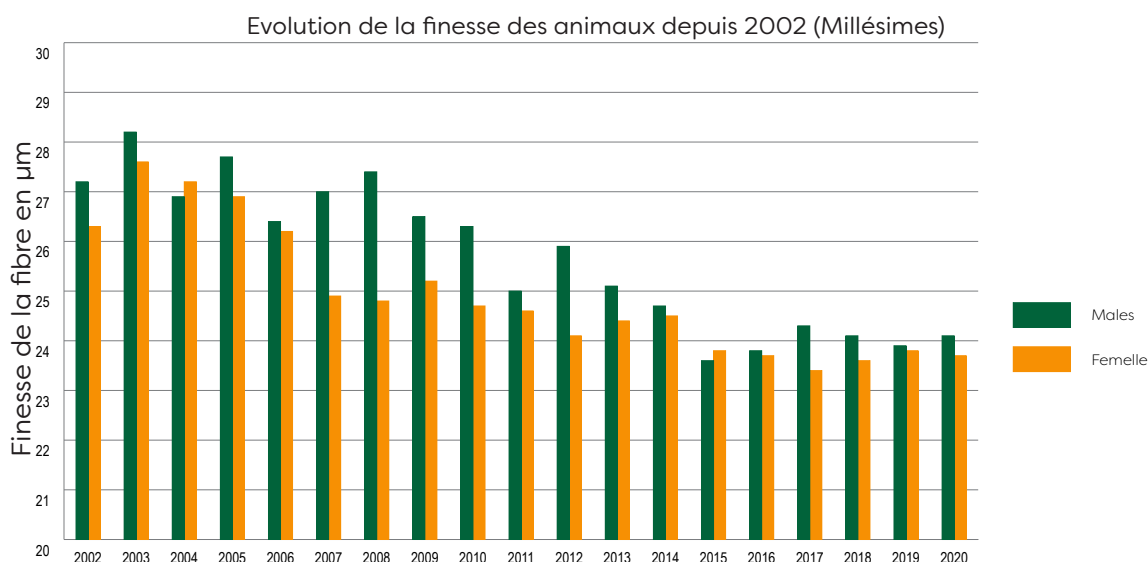
La tournée a commencé le 3 Mai et s'est terminée le 15 Juillet. L'ensemble de la tournée a été réalisée par Lysa. Elle s'est bien déroulée. Cette année nous avons planifié la tournée bien en amont en récupérant les dates de tontes de printemps de tous les éleveurs afin de planifier au mieux la charge de travail et d'éviter l'annulation des rendez-vous. Compte-tenu du nombre d'adhérents de la section Angora, cette procédure sera renouvelée pour les prochaines campagnes.

Pour la dixième et dernière année, l'INRAe de Magneraud s'est chargé des analyses fines. Tous les échantillons sont partis au plus tard, le 15 Juillet. Nous faisons notre possible pour trouver une alternative pour l'an prochain et permettre la réalisation des analyses. Pour se faire, une trentaine d'échantillons sont partis à la filature des Saules dans le Nord. Les résultats de l'analyse de finesse sont concluants. En revanche nous observons trop de disparités sur l'écart type et le CV finesse, probablement dues à la taille de la « pincée » analysée. Un autre essai sera donc réalisé. En ce qui concerne les rendus aux éleveurs, nous allons pouvoir les maintenir. Pour le moment nous n'avons pas d'alternative pour le rendement lavage.

Rectification du biais et note de fibres indésirables sur 45 : Les mâles du millésime 2018 ont tous été repointés lors de la tournée afin de rectifier le biais sur la notation des fibres indésirables.

NOTE / 45 2021 en comparaison avec 2020 :

Millésime	Mâles 18 mois	Mâles 2 ans et +	Femelles 18 mois	Femelles 2 ans et +
2021	43,9	44,4	43,6	42,2
2020	41,3	43,5	42,6	42,2



Résultats moyens des analyses selon l'âge et le sexe (2021)

CATEGORIES	Effectif analysé	Rendement lavage (%)	Finesse moyenne (µm)	CV Finesse (%)
MÂLES 18 MOIS	74	71,1	24,4	35,2
Résultats 2020	60	72,7	23,8	32,8
FEMELLES 18 MOIS	306	75,5	23,7	30,5
Résultats 2020	292	75,8	23,8	29,6
MALES 2 ans et +	58	71,8	26,8	30,6
Résultats 2020	55	69,9	27	30,3
FEMELLES 2 ans et +	22	77,1	25,6	27,4
Résultats 2020	22	77,7	25,8	30,2

 Cette année la liste des boucs à vendre a été publiée le 4 août. Elle est désormais disponible uniquement en ligne, sur le site de Capgènes. Toujours très attendue des éleveurs, elle est même demandée par des non-adhérents. Elle est composée, pour cette année, de 54 boucs issus de 19 élevages. 2 élevages ayant été refusés car les boucs n'étaient pas conformes aux critères définis.

 Fiches techniques : trois fiches ont été diffusées depuis début 2021, elles permettent aux éleveurs d'y retrouver des informations clés tout au long de l'année. Elles sont disponibles dans les documents de votre espace personnel sur le site de Capgènes.



Objectif 2021/2022 :

Afin de compléter petit à petit les ressources disponibles pour nos adhérents Angora, nous prévoyons l'écriture d'environ 2 nouvelles fiches chaque année.

Les thématiques techniques proposées pour les prochaines fiches :

 Les bons repères pour s'installer en Angora (en lien avec l'ANECA)

 La castration

 Reconnaître les maladies en chèvres angora

 Savoir repérer les signes du parasitisme



Dossier technique : Comment réussir son installation, les bonnes étapes

1. Le projet

Création ou reprise d'un troupeau : si création, le choix des chèvres est déterminant.

Il est indispensable que le projet soit mûri afin d'être sûr du nombre d'animaux et de sa capacité à les accueillir et les élever dans les meilleures conditions.

La passion avant tout, car l'élevage est un métier prenant, physiquement et mentalement, qui demande de nombreuses compétences techniques.

2. Contacter les bonnes structures (organismes de transformation et ANECA)

Le mot de Marie-Claire, présidente de l'ANECA.

« L'une des principales missions de l'Aneca est d'accompagner les futurs éleveurs dans leur projet d'installation. Tous les ans, une quinzaine d'éleveurs nous contacte. »

Comment se met en place cet accompagnement ?

Les contacts se déroulent essentiellement par téléphone lors des permanences assurées le vendredi par l'Aneca. A cette occasion, les points essentiels soulignés et les informations communiquées portent sur :



L'élevage :

Avoir les connaissances de base sur l'alimentation et la conduite sanitaire.

Suivre une formation pour adulte.

Echanger avec des éleveurs installés et visiter leur exploitation.

Commencer avec 10-15 chèvres.

Possibilité d'acheter des chèvres avec suivi génétique (inscrites à Capgènes) et d'autres non.

Garder à l'esprit que la vente directe en dehors de la ferme nécessite la présence d'une tierce personne pour s'occuper des chèvres en l'absence de l'éleveur s'il met en place le projet seul.



La commercialisation :

Déterminer sa stratégie commerciale par la connaissance de son lieu d'installation et des opportunités locales : salons, foires, marchés, boutique à la ferme, site Internet (ce dernier point nécessite un stock minimum, un suivi régulier...)

Cet axe est favorisé par les qualités relationnelles -> aimer le contact.



La trésorerie :

Les 3 premières années, les charges sont supérieures aux recettes, ce qui nécessite une trésorerie de départ solide. La clientèle n'est pas encore constituée.

La 4ème année, le bilan tend vers un équilibre.

C'est seulement lors de la 5ème année qu'un revenu est généré.

Il faut compter 70 chèvres pour un Equivalent SMIC pour 1 personne (estimation).

Les acteurs de la filière mohair vous accompagnent dans vos projets :



ANECA : Présentation du fonctionnement de l'ANECA et des formations proposées aux éleveurs.

Le mail des porteurs de projet est ajouté à la liste de diffusion de l'Aneca pour leur permettre d'avoir un premier lien avec la filière.



Transformation (Eureca et Sica mohair) : Les futurs éleveurs sont orientés vers les deux structures de transformation pour découvrir leur fonctionnement, conditions d'adhésion, tarifs...



Capgènes : Ils sont également orientés vers Capgènes pour bénéficier d'un appui technique autour de l'élevage et de la sélection des animaux.

3. Capgenes (fiches techniques, choix du forfait, suivi génétique, conseils)

Dès lors que l'activité est lancée, Capgenes peut accompagner les éleveurs dans le suivi technique et génétique du troupeau. Pour se faire, un premier échange avec le technicien est indispensable afin de cibler au mieux les attentes des éleveurs.



Choisir l'adhésion et le suivi qui correspond à mes besoins, Angor +, Record ou Angor tech



Être conseillé sur la qualité de mon mohair et plus généralement sur tous les aspects liés à la conduite d'élevage.



Connaître mon troupeau, gérer la consanguinité, faire progresser mes résultats, gérer le renouvellement



Gérer l'état sanitaire de mon troupeau



Bénéficier des fiches techniques sur le B-A-BA pour se lancer dans les meilleures conditions. À retrouver sur le groupe Facebook et sur le site internet de Capgenes (comme votre inventaire et bilan annuel).

4. L'échange entre éleveurs

Chez Capgenes nous avons toujours privilégié l'échange entre les éleveurs par différents biais :

- Le Groupe Facebook, **la Communauté des éleveurs de chèvres angora** qui compte 84 membres. Géré par Capgenes et l'ANECA, il est mis en place pour que les éleveurs puissent échanger sur les différentes problématiques d'élevage, astuces et autres idées sur la conduite de l'élevage.
- Le comité de direction de la Section Angora, qui compte 13 membres, permet aussi aux éleveurs de prendre une place à part entière dans la vie de la filière, dans les choix de l'orientation génétique de la race et dans les prises de décisions concernant toutes les activités annuelles de la section.
- Enfin, la participation aux différents événements (Salons par exemple) est importante dans la promotion de la filière et pour la rencontre avec de futur(e)s installé(e)s.



À savoir : événements...

Capr'Inov

Vidéo « s'installer en chèvres angora c'est possible ! »

Cette année, dans le cadre du salon, nous avons réalisé une vidéo chez David Bouancheau dans le Maine-et-Loire. Vidéo support qui présente la chèvre angora et la filière dans son ensemble, vrai outil de promotion et de communication pour la section angora.

Vous pouvez retrouver la vidéo en allant sur le lien suivant : capgenes.com/races-locales

2021, Une année chargée !

Le mot de Sandra Hobeniche :

L'année 2021 fut une année bien chargée pour la section ANGORA ! Le début d'année a été marqué par l'annulation du Salon de l'Agriculture, où nous devions présenter un défilé de mode. Ce projet a donc été reporté à l'année 2022, pour notre plus grand plaisir.

La tournée de pointage a quant à elle pu commencer en temps et en heure. La récupération des dates de tonte en amont, nous a permis d'avoir un planning efficace et a également permis d'absorber l'augmentation du nombre d'adhérents. Cette augmentation étant constante (car nous avons beaucoup de nouveaux porteurs de projet), nous devons aujourd'hui réfléchir à proposer des offres au plus proche des besoins des éleveurs. Le pointage permet un temps d'échange avec Lysa très apprécié des éleveurs.

Le point noir de cette année sera l'arrêt des analyses par l'INRAe. Des essais sont en cours avec la filature des Saules.

La section Angora a bouclé l'année à Capr'Inov, avec la présence de 4 chèvres, ainsi que des éleveurs afin de promouvoir notre beau mohair. Un film de présentation de la filière a été réalisé, pour les futurs porteurs de projets.

C'est grâce à l'investissement de chaque éleveur que notre filière reste dynamique !

Je vous souhaite à tous de réaliser de très belles ventes de fin d'année.

Sandra HOBENICHE

